SKILL + PROMPT · CLAUDE

O *Conselho de 5*: o Claude discutindo com ele mesmo

Em vez de uma resposta só, cinco pontos de vista brigam pela sua decisão, se revisam às cegas e um presidente bate o martelo.

O QUE TEM AQUI DENTRO

- Como o conselho funciona, sem mistério
- Os 5 conselheiros e o presidente
- Um prompt pronto pra usar em qualquer chat
- O arquivo SKILL.md completo e como instalar
- Um exemplo com um caso real de negócio

© Lucas Ducci · Quem Não Vende Não Vive — material gratuito, proibida a revenda

COMO FUNCIONA

Uma pergunta, *cinco cabeças*

Você: **"Pergunta pro conselho: ..."**

↓

Do contra | **Primeiros princípios** | **Expansionista** | **De fora** | **Executor**

↓

Embaralha as 5 respostas
viram A, B, C, D e E, sem nome de quem escreveu

↓

Revisão às cegas
cada resposta é criticada pelo argumento, não pelo autor

↓

Presidente do conselho
junta tudo e entrega o veredito e o próximo passo

Sem ilusão: no chat do Claude, é o mesmo modelo fazendo os cinco papéis em sequência. Funciona porque obriga a IA a olhar ângulos que ela pularia numa resposta direta. No Claude Code, a skill pode rodar cada conselheiro num subagente separado de verdade.

© Lucas Ducci · Quem Não Vende Não Vive — material gratuito, proibida a revenda

QUEM SENTA NA MESA

Os conselheiros

1
O do contra
Procura o que vai dar errado. Ataca a ideia antes que o mercado ataque.

2
O dos primeiros princípios
Ignora como você fez a pergunta e reconstrói o problema do zero.

3
O expansionista
Procura o potencial e as oportunidades que você não está vendo.

4
O de fora
Ignora todo o contexto e olha só pro problema, como um estranho inteligente.

5
O executor
Só quer saber da ação: qual é o próximo passo, hoje.

P
O presidente
Lê as cinco respostas e as revisões, escolhe um lado e te dá o próximo passo. Ele não faz média.

© Lucas Ducci · Quem Não Vende Não Vive — material gratuito, proibida a revenda

OPÇÃO A · QUALQUER CHAT, AGORA

PROMPT DO CONSELHO — troque o que está entre [ ]

Pergunte ao conselho: **[SUA PERGUNTA OU DECISÃO]**
Contexto: **[números, prazo, o que você já tentou, o que te preocupa]**

Como o conselho funciona:
1. Responda como cada um destes 5 conselheiros, separadamente, em até 120 palavras cada:
• O do contra: procura o que vai dar errado e ataca a ideia antes que o mercado ataque.
• O dos primeiros princípios: ignora como eu formulei a pergunta e reconstrói o problema do zero. Qual é a pergunta certa?
• O expansionista: procura o potencial e as oportunidades que eu não estou vendo.
• O de fora: ignora todo o contexto e olha só para o problema, como um estranho inteligente.
• O executor: só se importa com a ação. Qual é o próximo passo concreto, para hoje?
2. Embaralhe as 5 respostas e renomeie como A, B, C, D e E, sem dizer quem escreveu qual.
3. Revisão às cegas: para cada resposta, aponte o ponto mais forte, o mais fraco e o que ela deixou passar.
4. Presidente do conselho: entregue o veredito em 2 frases, onde o conselho concorda e discorda, o maior risco e como reduzir, o próximo passo com prazo e a pergunta que eu preciso responder antes de decidir.

Regras: não me bajule, não faça média entre as opiniões e, se faltar informação importante, diga qual antes do veredito.

Funciona no Claude, no ChatGPT e no Gemini. Quanto mais contexto real você der, melhor o conselho.

© Lucas Ducci · Quem Não Vende Não Vive — material gratuito, proibida a revenda

OPÇÃO B · INSTALAR COMO SKILL NO CLAUDE

SKILL.MD — o arquivo inteiro

```
---
name: conselho-de-5
description: Analisa decisões com 5 conselheiros (do contra, primeiros
princípios, expansionista, de fora, executor), revisão às cegas e veredito do
presidente. Use quando pedirem "pergunta pro conselho".
---

# Conselho de 5

Quando o usuário pedir "pergunta pro conselho", siga este processo. Se faltar
contexto essencial (números, prazo, objetivo), faça até 3 perguntas antes.

## 1. Os 5 conselheiros
Responda como cada um, separado, em até 120 palavras:
- O do contra: procura o que vai dar errado. Ataca a ideia antes que o mercado
ataque.
- Primeiros princípios: ignora a formulação do usuário e reconstrói o problema do
zero.
- O expansionista: procura o potencial que ninguém está vendo.
- O de fora: ignora o contexto e olha só o problema, como um estranho
inteligente.
- O executor: só se importa com a ação. Qual é o próximo passo, hoje?
Se puder usar subagentes, rode cada conselheiro num subagente separado.

## 2. Embaralhar
Misture as respostas e renomeie como A a E, sem revelar o autor.

## 3. Revisão às cegas
Para cada resposta: ponto mais forte, mais fraco e o que deixou passar.

## 4. Presidente do conselho
Veredito em 2 frases; onde concordam e discordam; maior risco e como reduzir;
próximo passo com prazo; a pergunta a responder antes de decidir.

## Regras
Não bajule. Não faça média: o presidente escolhe um lado e explica por quê.
```

© Lucas Ducci · Quem Não Vende Não Vive — material gratuito, proibida a revenda

INSTALAÇÃO

Do arquivo à skill *ligada*

No Claude (site ou app do computador)

1. **Ligue a execução de código**
   Em **Configurações › Capacidades**, ative **Execução de código e criação de arquivos**.

2. **Crie a pasta e o arquivo**
   Uma pasta chamada `conselho-de-5` com o arquivo `SKILL.md` dentro (texto da página anterior).

3. **Compacte em ZIP**
   A pasta inteira. No Mac: botão direito › Comprimir.

4. **Envie**
   Em **Personalizar › Skills**, clique em **+** › **Criar skill** › **Enviar uma skill**, escolha o ZIP e deixe a chave ligada.

No Claude Code: salve o arquivo em `~/.claude/skills/conselho-de-5/SKILL.md`
Ele aparece como `/conselho-de-5`.

Skills funcionam nos planos Free, Pro, Max, Team e Enterprise. No Team e no Enterprise, quem libera é o administrador. Os nomes dos menus podem estar em inglês na sua conta (Capabilities, Customize › Skills, Upload a skill).

© Lucas Ducci · Quem Não Vende Não Vive — material gratuito, proibida a revenda

EXEMPLO COM UM CASO DE NEGÓCIO

Pergunta pro conselho: tenho uma agência de social media com 8 clientes a R$ 1.500 por mês. Quero lançar um curso de R$ 497 ensinando o que eu faço. Vale a pena agora?

Do contra: 8 clientes não são audiência. Quem vai comprar? E seu cliente pode ler o curso como "aprenda a fazer sem mim".

Primeiros princípios: a pergunta real é como crescer a receita sem crescer suas horas. Curso é uma resposta, não a única.

Expansionista: seu ativo é o processo testado em 8 clientes reais. Isso vende melhor pra outras agências do que pra iniciante.

De fora: sem lista, sem audiência e sem prova de demanda. Lançar assim é aposta.

Executor: antes de gravar uma aula, pré-venda um workshop ao vivo de R$ 197 pra 20 pessoas em 14 dias.

Presidente: não lance o curso agora. Valide com o workshop em pré-venda. Maior risco: 2 meses gravando pra ninguém. Próximo passo: página simples e oferta pra sua rede até sexta. Antes de decidir, responda: quantas pessoas de fora já te pediram pra ensinar isso?

Exemplo ilustrativo e resumido. Na prática, cada conselheiro escreve mais e a revisão às cegas aparece antes do veredito.

© Lucas Ducci · Quem Não Vende Não Vive — material gratuito, proibida a revenda

Leva a sua próxima *decisão*

Aquela que você está empurrando há semanas. Joga pro conselho hoje e vê o que aparece.

Quer mais IA pra decidir melhor, sem hype?

@quemnaovendenaovive

Decisão boa é a que vira ação.
E quem não vende, não vive.

© Lucas Ducci · Quem Não Vende Não Vive — material gratuito, proibida a revenda